

Minden Kedves Partnerünknek meghitt, békés Karácsonyt és sikerekben gazdag, boldog új **AVK** évet!

Az év végi ünnepek közeledtével ismét jelentkezünk szokásos összefoglalónkkal, melynek érdekessége az, hogy a visszatekintésen túl nagy várákozással fordulunk a következő év számunkra és vélhetően Vevőink számára is izgalmasnak ígérkező eseményei felé.

Az idén év elején bevezetett és azóta teljes hatékonysággal működtetett SAP komplex vállalatirányítási és ügyviteli szoftver, de különösképpen a szeptember hónapban megindított cégátvilágítás - cégszervezési folyamat értelemszerűen csak a 2005. év folyamán fogja éreztetni jótékony hatását, de reményeink szerint ennél még messzebb tekintve, a 2006. és az utána következő évek pozitív eredményeit is ezen idén meghozott döntések fogják megalapozni.

És ami miatt izgalmasnak neveztem a 2005-ös évet: talán észrevették már Partnereink, hogy több kiadványunkban, nyomtatott és elektronikus formában 2005-öt az AVK évének nevezük. Ennek oka az a tudatos kereskedelem-, ár- és marketingpolitika, melyet hagyományos, immár évtizedes beszállító partnerünkkel, az AVK-val együtt, az ő hatékony támogatásukkal valósítunk meg, és amely a teljes magyar közmű piac javát fogja szolgálni. Már csak kis türelmüket kérjük az akció kezdetéig, és ígérjük, hogy január első napjaiban minden részletre fény derül.

Bojko Gábor, elnök-vezérigazgató

Az EUROFLOW RT év végi nyitvatartási rendje:

- utolsó munkanap: 2004. december 23., csütörtök
- 2004. december 24-től 2005. január 2-ig raktáraink és irodáink zárva tartanak
- 2005. január 3-án, hétfőn reggel 7:30-tól ismét szeretettel várjuk minden Partnerünket.

Megújultunk!

Avagy cégátvilágítás - cégszervezés

SZERENCÉS TALÁLKOZÁSNAK NEVEZHETJÜK EGYRÉSZRŐL ANNAK AZ IGÉNY-RENDSZERNEK A MEGJELENÉSÉT, MELY MAGYARORSZÁG EURÓPAI UNIÓS CSATLAKOZÁSA, AZ ERBŐL ADÓDÓ VIZELLÁTÁSI-CSATORNÁZÁSI FEJLESZTÉSI KÖVETELMÉNYEK FOKOZÓDÁSA MIATT KIHÍVÁST JELENT SZÁMUNKRA, MASRÉSZRŐL PEDIG AZT A CÉGEN BELÜLI MEGÚJULÁSI IGÉNYT, MELY BELSŐ FOLYAMATAINK, CÉGSTRUKTÚRÁNK FEJLESZTÉSE RÉVEN VEVŐINK MÉG MAGASABB SZINTEN TÖRTÉNŐ KISZOLGÁLÁSÁT EREDMÉNYEZI.

E belső megújulást szolgálta az a - külső, szakértő cég bevonásával végrehajtott - átvilágító-elemző tevékenység, melynek formája a kollégákkal történő személyes interjúk lefolytatása, helyzet- és kockázatelemzés volt. Célja pedig egy olyan új szemléleti forma és az ezt kiszolgáló új cégstruktúra kialakítása, mely egyértelműen Partnereink hatékonyabb és színvonalasabb kiszolgálását teszi lehetővé.

Hogy közös céljainkat elérhessük, az eddigi piramis formájú vállalati szervezetet horizontálissá alakítottuk. Ily módon úgy a belső, mint a külső információ-áramlás és döntéshozatali folyamatok felgyorsultak, átláthatóbbá váltak. Ezzel párhuzamosan területi értékesítési rendszerünk is átalakult; a terület-központú felosztási elvről az ügyfél-központú értékesítési rendszerre tértünk át. Ez azt jelenti, hogy a **VEVŐ** került belső folyamataink fókuszpontjába, a **PARTNER** igényeinek kielégítése - az ajánlatadás-tól a számlaadásig - egy kapcsolattartó személyen keresztül, az ügyfél minden kérésének, elvárásának ismeretében, zökkenőmentesen történik azáltal, hogy a kapcsolattartó személy nagyobb önállóságot és mozgásteret kapott.



SAP komplex vállalatirányítási és ügyviteli szoftver

bevezetése és működésének első tapasztalatai



CÉGÜNK IDÉN ÉV ELEJÉN – MINT AZT MÁR EGY ÉVVEL EZELŐTTI HÍRLEVELÜNKBEN ELŐRE JELEZTÜK – NEM KISEBB VÁLLALKOZÁSBA KEZDETT, MINT A VILÁG EGYIK LEGNAGYOBB ÉS VEZETŐ SZÁMÍTÓGÉPES VÁLLALATIRÁNYÍTÁSI RENDSZERÉT, AZ SAP RENDSZERT BEVEZETTE ÉS AZÓTA FOKOZÓDÓ HATÉKONYSÁGGAL, MINDEN BELSŐ FOLYAMATÁRA KITERJEDŐEN MŰKÖDTETI.



Pesszimista hangok mondhatnák azt, hogy vállalatunk dolgozóinak létszáma nem indokolná ezt a lépést, vagyis hogy az EUROFLOW RT „nem lenne elég nagyvállalat” egy ilyen rendszer alkalmazásához. Bárki beláthatja azonban az SAP rendszer bevezetésének szükségességét, tekintve éves forgalmunkat, pénz- és bizonylati mozgásunk hatalmas nagyságrendjét, partnercégeink (beszállítóink és vevőink) kétezret is meghaladó számát, valamint azt a vezető piaci pozíciót a közmű-szakmában, melyet immár évtizedesnek mondható hazai működésünk eredményezett.

A rendszer bevezetését megalapozó másik tény az, hogy igen nagyszámú partnerünk-nél, mind beszállítói, mind vevői oldalon, az SAP rendszer már évek óta hatékonyan működik, és ez lehetővé teszi rendszereink elektronikus, online összekapcsolását,

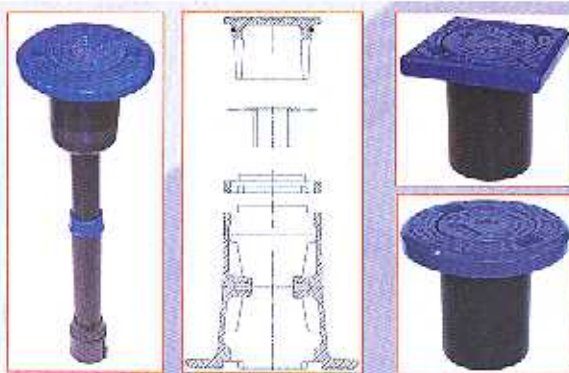
ami a rendelések feladásán, fogadásán keresztül egészen a raktárkezelésig megkönnyíti mindkét fél dolgát. Fentiek okán – kísérleti jelleggel – 2005-ben tervezzük ezt az online, SAP rendszereink közötti kapcsolatot kiépíteni elsőként két legjelentősebb vevőnkkel.

Az általános szinten való elterjedésre vonatkozóan kis túlzással, de reményeink szerint azt is feltételezhetjük, hogy amint a „hétköznapi” számítástechnikában is a kezdetekben igen sokféle rendszer helyett mára általánosan elterjedté vált a Windows alapú számítógép-használat, úgy a sok különböző vállalatirányítási-ügyviteli szoftverek területén is tisztulás, egységesülés várható, és a piac fő „csapásiránya” az SAP felé halad. E fő haladási iránynak mentünk elébe akkor, amikor az SAP-re vonatkozó stratégiai döntéseinket meghoztuk.

Miért nevezzük a 2005-ös évet az **AVK** évének?

EGYSZERŰEN AZÉRT, MERT SZÁMUNKRA, ÉS REMÉNYEINK SZERINT PARTNEREINK SZÁMÁRA IS, A JÖVŐ ÉV CÉGÜNK EGYIK LEGNAGYOBB BESZÁLLÍTÓJÁRÓL, AZ AVK-RÓL FOG SZÓLNI. FOLYAMATOS AKCIÓINKAT ÉS HATÉKONY MARKETING-POLITIKÁNKAT AZ AVK-EUROFLOW PÁROS ALAPJAIBAN ÚJ PIACSEZMLÉLETE ÉS MŰSZAKI FEJLESZTÉSEI HATÁROZZÁK MEG.

E fejlesztések közül kiragadnánk azt a koncepciót és rendszerben való gondolkodási módszert, aminek nyomán az AVK kifejlesztette egységes, és mégis rugalmasan változtatható házi bekötési elvél. Akik részt vettek a Víz- és Csatorna-művek Országos Szakmai Szövetsége által szervezett Őszi Főmérnöki Értekezleten, azok hallhatták Ole Mentz úrnak, az AVK termékmanagerének a témához kapcsolódó igen színvonalas előadását, de mivel e tárgykor napjainkban – a bekötésekkel szemben támasztott magas technikai követelmények miatt – igen komoly aktualitást nyert, az alábbiakban röviden ismertetünk néhány egyéb, idevágó vonatkozást is.



A talajszintről kiindulva az első rész az utcai csapszekrény. Ezt az új öntvény elemet mutatja első két képünk, mely egy darabban egyesíti az eddigi „lebegő” és „fix” típusokat egy mondhatni kézenfekvő ötlet segítségével: a csapszekrényt egyszerűen feje tetejére állítva, megfordítva mindkét típus adódik, mindkét funkciót képes ellátni.

Az öntvény kialakítás mellett nem szabad elfelejteni a különböző műanyagból készített, könnyített változatokat sem.



Lefelé haladva a következő rész a beépítési készlet, mely nem hordoz magában olyan nagy horderejű innovációt, mint a csapszekrény, de részleteiben tartalmaz olyan apró újításokat, melyek az egész konstrukció megjelenését, működését befolyásolják. Ezek az alsó és felső élvédők, a belső szár, a külső burkolat, és ebből adódóan a teleszkópos kialakítás teljes konstrukciójának módosulása, mely képünkön jól követhető.



Leérkezve a legmélyebb szintre, a házi bekötésű tologató szintjére, szembetaláljuk magunkat az AVK által kínált legnagyobb gyártmányválasztékkal, akár az anyagválasztékol (öntvény-, színesfémötvet-, illetve műanyag), akár a méreteket, vagy a csatlakozási formákat tekintjük. Helyszűke miatt csak a néhány legfontosabb típus bemutatására van lehetőségünk, de ezek is jól példázzák azt a rendszerben való gondolkodást, mely az AVK-t versenytársai fölé emeli.

NYOMTATVÁNY

2030 Erd. Aszfaltozó u. 27-29.

Feladó: Euroflow Rt.



Amennyiben a leírtakkal kapcsolatban bármilyen kérdése lenne, kérjük, hívja **Oberding Kornél** kollégánkat a **06-23/379-224-es** telefonszámon!